

تطبيق رايتو لإدارة المناديب

حل ميداني متكامل لإدارة مناديب البيع
والتحصيل، وربط العمليات الميدانية
بنظامك الإداري مباشرة



حوّل حركة مناديبك من مكالمات وورق وتأخير
إلى عمليات موثقة ومتابعة لحظة بلحظة

نبذة عن التطبيق

تطبيق رايتو لإدارة المندوب هو حل ميداني متكامل يساعد الشركات على إدارة مندوب البيع والتحصيل من خلال الجوال والتابلت.

ويرتبط التطبيق مباشرة بنظام رايتو، بما يتيح متابعة الفواتير، التحصيلات، المرتجعات، الزيارات، المخزون، المبيعات، الأهداف، والتقارير من خلال منظومة واحدة مترابطة.



تم تصميم التطبيق لتمكين المندوب من تنفيذ كافة عمليات البيع بسهولة من خلال تجربة ميدانية سلسة، مع تقليل الاعتماد على المكالمة والورق والإدخال اليدوي من الإدارة.

ما الذي يقدمه التطبيق؟

إدارة عمليات المندوب من الجوال



ربط مباشر بنظام رايتو ERP



متابعة لحظية للمبيعات والتحصيل



تقارير واضحة للإدارة والمندوب



المندوب في الميدان



مزامنة فورية وأمنة



الإدارة في المكتب

منظومة واحدة تربط
المندوب بالإدارة
لحظة بلحظة

تحديات إدارة المندوب... والحل من رايتو

منظومة ميدانية متكاملة تربط المندوب بالإدارة مباشرة

تعتمد الشركات على فرق ميدانية للبيع والتحصيل والزيارات.
ومع توسع العمل، تظهر تحديات تؤثر على دقة البيانات وسرعة القرار.
يوفر تطبيق رايتو ربطاً مباشراً يمنح الإدارة رؤية لحظية أوضح وتحكماً أعلى.



ضعف متابعة حركة المندوب

الحل

ربط مباشر بين المندوب والإدارة
مع متابعة الزيارات وخط السير.



تأخر تسجيل العمليات

الحل

تنفيذ البيع والتحصيل والمرتجعات
والزيارات مباشرة من الجوال.



عدم وضوح التحصيلات والمديونيات

الحل

تقارير لحظية توضح التحصيلات
والأرصدة والمبالغ المتبقية.



صعوبة التحكم في الخصومات

الحل

ضبط الخصومات والصلاحيات
وفق سياسة الشركة.



ضعف الرقابة على مخزون المندوب

الحل

متابعة دقيقة للمخزون والكميات
المنصرفة والمرتجة.



صعوبة قياس أداء المندوب

الحل

مؤشرات أداء واضحة للمبيعات
والتحصيلات والزيارات والأهداف.

النتيجة

بيانات أسرع، رقابة أقوى، أخطاء أقل،
وقرارات أوضح في الوقت المناسب.

بدلاً من انتظار تقارير نهاية اليوم، يمنحك تطبيق رايتو
رؤية مباشرة لحركة المندوب وأداء العمليات لحظة بلحظة.





القطاعات المناسبة للتطبيق

قطاعات متعددة... حل واحد مرن

تطبيق رايتو مناسب لأي شركة تعتمد على مناديب بيع أو تحصيل في السوق



شركات المواد الغذائية

إدارة البيع، التحصيل، المرتجعات، ومخزون المندوب أثناء التوزيع اليومي.



شركات الدواجن واللحوم

متابعة الأصناف والكميات، تسجيل المبيعات والمرتجعات، وإدارة التحصيلات.



شركات المياه والمشروبات

تنظيم حركة التوزيع، متابعة العملاء، تسجيل الفواتير، ومراقبة المخزون.



شركات أدوات السباكة و مواد البناء

متابعة الأسعار والخصومات، تسجيل الطلبات، ومتابعة أرصدة العملاء.



شركات الجملة والتوزيع

رؤية أوضح لحركة المناديب، المبيعات، التحصيلات، والمرتجعات.



شركات التجزئة والبيع الميداني

تسجيل العمليات مباشرة من الجوال ومتابعة حركة البيع في السوق.



مرونة التطبيق وقابلية تخصيصه تجعله مناسباً لطبيعة كل نشاط.

مهما اختلف نشاط شركتك، إذا كنت تعتمد على مناديب في السوق، فإن تطبيق رايتو يساعدك على تحويل الحركة الميدانية إلى عمليات منظمة، موثقة، ومتصلة بالإدارة مباشرة.

التقارير ولوحات المتابعة

رؤية شاملة لأداء المندوب والمبيعات والتحصيلات والزيارات

يوفر تطبيق رايتو لإدارة المندوب تقارير ولوحات متابعة متكاملة تمنح الإدارة رؤية لحظية لحركة المبيعات والتحصيلات والزيارات والمرتجات ومخزون المندوب. تساعد هذه البيانات في متابعة الأداء اليومي وتحويل العمل الميداني إلى مؤشرات واضحة تدعم اتخاذ القرار.



أهم ما توفره الصفحة

تقارير المبيعات



تقارير التحصيلات



تقارير المرتجات



تقارير الزيارات



مخزون المندوب



كشف حساب العميل والمندوب



تقرير المبيعات

2026-06-02 إلى 2026-03-01

إجمالي المبيعات
18,844.38 ▲ 12.4%

أفضل العملاء

5,420.75	مؤسسة الخليج
3,870.40	مجموعة النور
2,960.80	مؤسسة المستقبل
2,350.60	مؤسسة السعادة

41 عدد القوائم

تقرير التحصيلات

2026-06-02 إلى 2026-03-01

إجمالي التحصيلات
17,070.00 ▲ 11.3%

أفضل العملاء

4,980.00	مؤسسة الخليج
3,420.00	مجموعة النور
2,680.00	مؤسسة المستقبل
1,990.00	مؤسسة السعادة

18 عدد التحصيلات



تقارير المبيعات

عرض واضح لحركة البيع حسب العميل والفترة.



تقارير التحصيلات

متابعة قيمة التحصيلات والمبالغ المدفوعة.



تقارير المرتجات

عرض المرتجات وتفاصيل متابعتها بسهولة.



كشف حساب العميل والمندوب

كشف تفصيلي للأرصدة والحركات المالية.

تصدير التقارير بصيغ

PDF و Excel



متابعة أوضح للأداء

اليومي والأهداف



من البيانات اليومية إلى قرارات أوضح
لإدارة المبيعات والتحصيل بكفاءة.

إدارة العملاء والزيارات

متابعة دقيقة لحركة المندوب ونتائج الزيارات الميدانية

يمكن تطبيق رايتو الشركة من إدارة عملائها وزيارات مندوبي المبيعات بكل سهولة. يتيح للمندوب عرض عملائه، تسجيل الزيارات وتوثيق نتائجها، مع إمكانية تحديد الموقع وإرفاق الصور، لتصل البيانات مباشرة إلى الإدارة لمتابعة دقيقة واتخاذ قرارات فعالة.

ما الذي يتيح التطبيق؟



عرض العملاء التابعين للمندوب
يتيح للمندوب استعراض قائمة عملائه المخصصين له بسهولة.



إضافة عميل جديد حسب الصلاحية
يمكن للمندوب إضافة عميل جديد وفق الصلاحيات الممنوحة له.



تسجيل الزيارة ونتيجتها
تسجيل تفاصيل الزيارة، نوعها، ونتيجتها مع إمكانية إضافة ملاحظات.



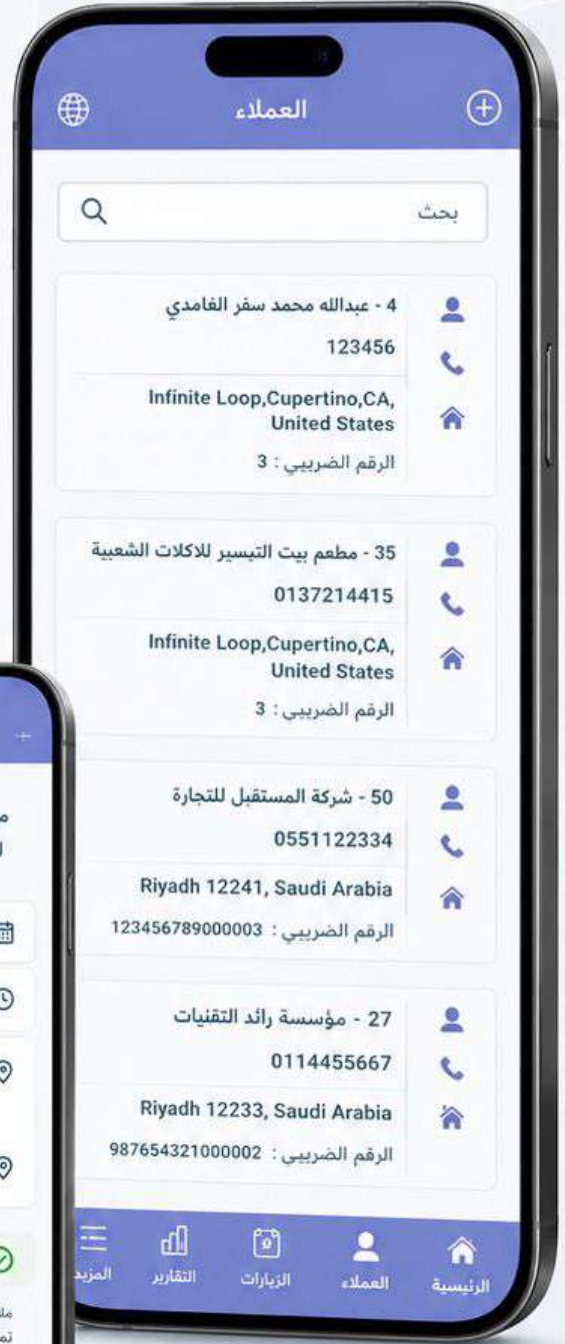
تحديد موقع الزيارة عبر GPS
يتم تحديد موقع الزيارة بدقة وإرفاقه مع البيانات تلقائياً.



إرفاق صور أثناء الزيارة
إمكانية التقاط الصور وإرفاقها للتوثيق الحالة والمنتجات أو الموقع.



متابعة خط السير والعملاء من الإدارة
الإدارة تتابع تحركات المندوب زيارته نتائج زيارته لحظة بلحظة.



كل زيارة تصبح موثقة، واضحة،
ومتصلة بالإدارة مباشرة

المبيعات والفواتير

إصدار الفواتير من الجوال وربطها بالنظام مباشرة

يتيح تطبيق رايتو للمندوب إصدار فواتير البيع من الجوال والتبيلات بسهولة، مع ربط مباشر بنظام رايتو لضمان سرعة تسجيل العمليات ودقة البيانات. كما يدعم التطبيق إدارة الأصناف، الأسعار، الخصومات، الضريبة، وطرق الدفع المختلفة ضمن منظومة واحدة مترابطة.

ما الذي يتيح التطبيق؟

-  إصدار فاتورة بيع من الجوال
إنشاء الفاتورة مباشرة من التطبيق أثناء الزيارة.
-  البيع من مخزون المندوب
عرض الكميات المتاحة وربط الحركة بالمخزون فوراً.
-  الأسعار والخصومات حسب الصلاحية
تطبيق الأسعار والخصومات وفق السياسات المعتمدة.
-  ضريبة القيمة المضافة والفاتورة الإلكترونية
دعم ضريبة VAT ومتطلبات الفاتورة الإلكترونية السعودية.
-  طرق دفع متعددة
نقدي، أجل، أو حسب سياسة الشركة والصلاحيات.
-  طباعة وإرسال الفاتورة
إمكانية طباعة الفاتورة أو إرسالها PDF وواتساب.

فاتورة المبيعات

طريقة الدفع: نقدي-cash

المبلغ المدفوع: 101.61

الخصم نسبة	الخصم نسبة
5%	5.08
14.47	الضريبة (15%)
96.53	الصافي بعد الخصم
0.00	المبلغ المتبقي

حفظ الفاتورة

فاتورة المبيعات

عميل نقدي - الرياض
1234567890

بحث أو إضافة صنف

ثمانية لفائف الخضار فيلو بكت
560 جرام
المخزن: 6

الوحدة	الكمية	الإجمالي
حبة	1	19.61

برجر دجاج 4+24 الكبير
36 المخزن:

السعر	الكمية	الإجمالي
حبة	2	27.00

برجر لحم بقري 4+24 الكبير
98 المخزن:

الوحدة	الكمية	الإجمالي
حبة	1	28.00

إجمالي الأصناف (3): 101.61

عرض الإجمالي والدفع



كل فاتورة تُسجل فوراً، وتنعكس مباشرة على المبيعات والتحصيل والمخزون

التحصيل وسندات القبض

تسجيل التحصيلات وربطها مباشرة بحسابات العملاء

يتيح لك تطبيق رايتو تسجيل التحصيلات بسهولة وفورية من جهازك المحمول، سواء كانت نقدية، عبر الشبكة، تحويل بنكي أو شيك، مع ربط مباشر بالفواتير أو بحساب العميل.

يتم تحديث أرصدة العملاء وصندوق القبض لحظيًا، مما يعزز دقة البيانات ويساعد في متابعة الأداء المالي بثقة وفعالية.



تحصيل نقدي وشبكة وتحويل وشيكات

تسجيل التحصيلات بجميع طرق الدفع المتاحة بسهولة من التطبيق.



ربط التحصيل بفواتير محددة أو بحساب العميل

إمكانية ربط مبلغ التحصيل مباشرة بفاتورة أو بحساب العميل بالكامل.



عرض رصيد العميل قبل التحصيل

إظهار الرصيد الحالي للعميل قبل تسجيل المبلغ لتسهيل اتخاذ القرار.



طباعة أو إرسال إيصال القبض

إصدار إيصال القبض وطباعة أو إرساله للعميل مباشرة من التطبيق.



كل عملية تحصيل تصبح موثقة، واضحة، ومتصلة بالإدارة مباشرة.

الخصومات والحدود الائتمانية

ضبط الخصومات والبيع الآجل وفق سياسات الشركة

يُمكن تطبيق رايـتو الشركات من التحكم الكامل في الخصومات والبيع الآجل من خلال قواعد واضحة مرتبطة بالصلاحيات، وحدود الائتمان، وأرصدة العملاء، وفترة الاستحقاق، بما يضمن الالتزام بسياسات الشركة ويحد من المخاطر المالية ويحافظ على السيولة والربحية.



خصومات حسب الفاتورة أو التحصيل أو نوع الصنف

دعم خصومات على مستوى الفاتورة أو المتحصل أو الصنف وفق سياسات محددة بمرونة تامة.



ربط الخصم بالصلاحيات وسياسة البيع

ربط نسب الخصم بالصلاحيات والسياسات لضمان منح الخصومات المسموح بها فقط.



متابعة حد المديونية وفترة الاستحقاق

متابعة أرصدة العملاء وحدود الائتمان وفترات الاستحقاق لتنظيم البيع الآجل وتقليل المخاطر.



منع البيع عند تجاوز الحدود الائتمانية

تنبيهات فورية ومنع البيع تلقائياً عند تجاوز الحدود الائتمانية لحماية الشركة من التعثر.

مع رايـتو



- ضبط دقيق للخصومات والصلاحيات
- متابعة لحظية للمديونيات وحدود الائتمان
- تقليل المخاطر وزيادة الربحية



VS

بدون رايـتو



- خصومات عشوائية وغير منضبطة
- صعوبة متابعة الأرصدة والآجال
- زيادة المخاطر المالية وتراجع الأرباح



تحكم أدق في الخصومات والمديونيات لحماية الربحية وضبط قرارات البيع.

المرتجعات ومخزون المندوب

رقابة أفضل على المرتجعات والمخزون الميداني

يوفر تطبيق رايتو للمندوب أدوات متكاملة لتسجيل مرتجعات المبيعات وربطها بالفواتير السابقة بسهولة، مع تحديد أسباب المرتجع وتحديث المخزون تلقائياً. كما يتيح متابعة مخزون المندوب من الأصناف والكميات والوحدات بشكل مباشر، مع تقارير دقيقة توضح حركة الأصناف والعهددة لراحة أفضل وقرارات أدق.



تسجيل مرتجع مبيعات وربطه بفاتورة سابقة

إنشاء مرتجع بسهولة وربطه بالفاتورة السابقة لضمان دقة البيانات والمحاسبة.



تحديد سبب المرتجع وتحديث المخزون

اختيار سبب المرتجع وتحديث المخزون تلقائياً لضمان توافق البيانات.



متابعة مخزون المندوب بالكميات والوحدات

عرض المخزون المتاح لدى المندوب حسب الأصناف والكميات والوحدات بشكل مباشر.



تقارير واضحة لحركة الأصناف والعهددة

تقارير تفصيلية لحركة الأصناف والمرتجعات والعهددة لدعم اتخاذ القرارات بدقة.



كل حركة مرتجع أو مخزون تصبح أوضح، أدق، وأسهل في المتابعة.

التارجت ولوحة المندوب

مؤشرات أداء واضحة تساعد على متابعة النتائج يوميًا

تزود لوحة المندوب بمؤشرات شاملة توضح أدائه اليومي والشهري بشكل لحظي، حيث يمكنه متابعة المستهدفات والقيم المحققة والقيمة المتبقية، إضافة إلى المبيعات والتحصيلات، عدد الزيارات، المرتجعات، والرصيد النقدي.

كما توفر اللوحة ملخصًا دقيقًا للأداء يساعد المندوب على تحسين نتائجه، وتمكن الإدارة من متابعة الأداء لحظة بلحظة واتخاذ القرارات المناسبة في الوقت المناسب.



تارجت يومي وشهري

عرض المستهدفات اليومية والشهرية مع القيمة المحققة، والقيمة المتبقية، ونسبة الإنجاز بشكل لحظي.



المبيعات والتحصيلات والزيارات

متابعة المبيعات، التحصيلات، عدد الزيارات، المرتجعات، والرصيد النقدي في مكان واحد.



ملخص الأداء اليومي

ملخص واضح وشامل لأداء المندوب يساعده على تقييم نتائجه واتخاذ الإجراءات لتحسين الأداء.



لوحة متابعة سهلة وواضحة

تصميم مبسط ومؤشرات بصرية تسهل قراءة البيانات وفهم الأداء بسرعة ووضوح.

ملخص مؤشرات اليوم



الرصيد النقدي
2,150
ريال



المرتجعات
450
ريال



الزيارات
14



التحصيلات
9,850
ريال



المبيعات
13,050
ريال



كل مندوب يرى مستهدفه ونتيجته بوضوح،
والإدارة تتابع الأداء لحظة بلحظة.

التتبع والصلاحيات والاعتمادات

مرونة في الصلاحيات ومتابعة دقيقة للحركة الميدانية

يدعم تطبيق رايتو إدارة الصلاحيات بناءً على الأدوار الوظيفية، مع تتبع لحظي لمواقع المناديب وحركاتهم الميدانية. يمكن تسجيل الزيارات مباشرة من التطبيق مع تحديد الموقع (GPS)، كما تتيح السياسات المعتمدة إمكانية اعتماد بعض الحركات أو الطلبات لضمان الالتزام والإشراف الفعال.



صلاحيات حسب الدور الوظيفي

تحديد صلاحيات دقيقة لكل مستخدم وفقاً لدوره ومسؤولياته في الشركة.



متابعة مواقع المناديب والزيارات

تتبع لحظي لمواقع المناديب وحركاتهم والزيارات الميدانية على الخريطة.



المشرف يرى مناديبه فقط

يتمكن المشرف من عرض ومتابعة مناديبه فقط لضمان تركيز وإشراف أفضل.



إمكانية اعتماد بعض الحركات ومراجعتها

اعتماد أو مراجعة بعض الحركات أو الطلبات وفق السياسات المعتمدة في الشركة.

تدفق العمل



المنسوب

تسجيل الزيارة من التطبيق مع تحديد الموقع وبيانات العميل.



المشرف

مراجعة الحركات والزيارات ومتابعة الأداء والمواقع.



الإدارة

اعتماد الحركات (عند الحاجة) ومراجعة التقارير والتحليلات.



رقابة أعلى، ومرونة أكبر، ووضوح أدق لكل حركة ميدانية.

التكامل والتشغيل والدعم

تشغيل سريع وربط مباشر مع منظومة رايتو

يتكامل تطبيق رايتو لإدارة المناديب بسلاسة مع منظومة رايتو الكاملة، مما يضمن تدفق البيانات بين المخزون والحسابات والعملاء والمبيعات والتحصيلات والضرائب، مع دعم كامل لمسار الفاتورة الإلكترونية السعودية.

كما نضمن لك إعداداً سريعاً، وتدريباً عملياً لفريقك، ودعماً مستمراً لتحقيق أقصى استفادة من النظام وضمان استمرارية الأعمال.



ربط مع المخزون والحسابات والعملاء

مزامنة تلقائية للبيانات بين التطبيق والمنظومة لضمان دقة المعلومات وتوفرها في أي وقت.



تكامل مع المبيعات والتحصيلات والضريبة

متابعة دورة البيع والتحصيل وربط الضريبة تلقائياً بما يتوافق مع التشريعات.



دعم الفاتورة الإلكترونية

إصدار وإرسال واستقبال الفواتير الإلكترونية بسهولة تامة وفق متطلبات هيئة الزكاة والضريبة والجمارك.



إمكانية الربط مع أنظمة خارجية عبر API

تكامل مرن وأمن مع أنظمتك الداخلية أو منصات خارجية لضمان اتساقية البيانات.



دعم فني عبر الهاتف وواتساب

فريق دعم متخصص متاح للإجابة على استفساراتك وحل أي ملاحظات بسرعة.

رحلة الدعم والتشغيل

03

التشغيل والمتابعة

بدء التشغيل الفعلي مع متابعة مستمرة وتحسين مستمر للأداء.



02

تدريب الفريق

تدريب عملي لمندوبيك ومشرفيك لضمان الاستخدام الأمثل.



01

تهيئة النظام

تهيئة النظام وربط البيانات والصلاحيات حسب احتياجاتك.



من الإعداد إلى التشغيل الفعلي، تحصل على منظومة مترابطة ودعم مستمر.

لماذا رايتو؟

مزايا تجعل التطبيق خياراً عملياً لإدارة المناديب

رايتو ليس مجرد تطبيق، بل حل متكامل يربط كل جوانب عمل المناديب بإدارتك في نظام واحد، يجمع بين سهولة الاستخدام والتحكم الميداني، والتكامل المباشر مع أنظمتك، مع مرونة عالية في التخصيص ليناسب طبيعة عمل شركتك واحتياجاتك التشغيلية.



تخصيص مجاني

نخصص التطبيق مجاناً ليناسب طبيعة عمل شركتك ومتطلباتك التشغيلية دون تكاليف إضافية.



تطوير مستمر

نحدث التطبيق باستمرار لإضافة مزايا جديدة وتحسين الأداء حسب احتياجات عملائك.



دعم فني فعال

فريق دعم متخصص متاح دائماً لمساعدتك وحل أي استفسار بسرعة وكفاءة.



تحكم في الخصومات والصلاحيات

ضبط دقيق للخصومات وصلاحيات المناديب وفق سياسة شركتك لضمان الانضباط والشفافية.



واجهة سهلة للمندوب

واجهة بسيطة وسلسلة تساعد المندوب على تنفيذ المهام بسرعة ودقة أثناء العمل الميداني.



تقارير ومتابعة لحظية

تقارير فورية ولوحات متابعة تساعد الإدارة على اتخاذ قرارات سريعة ومدعومة بالبيانات.



مع رايتو، تتحول الحركة الميدانية إلى عمليات منظمة، موثقة، ومتصلة بالإدارة مباشرة.